

## Taller cómo convertir mi modelo de negocio a franquicia

*De acuerdo a datos dados a conocer en el taller de Franquicias de la CCS, en Latinoamérica operan unas 6.000 franquicias de las cuales menos del 5% se han internacionalizado exitosamente.*



Considerando que las franquicias constituyen una interesante opción de crecimiento y expansión para las empresas que cuentan con un producto o servicio que genera valor en el mercado y es factible de replicar, la Cámara de Comercio de Santiago (CCS) y Grupo Nexo Franquicia realizaron el módulo III del taller “Ruta de la Franquicia “Cómo convertir mi modelo de negocio a franquicia”.

El encuentro contó con la presentación de Fernando López de Castilla, founding partner y Arturo Figueroa, Partner Chile, ambos del Grupo Nexo Franquicia, quienes comentaron que en Latinoamérica operan unas 6.000 franquicias de las cuales menos del 5% se ha internacionalizado exitosamente.

De esta manera abordaron cómo y por qué franquiciar y la metodología de desarrollo para convertir un negocio en franquicia, destacado etapas tales como el planeamiento estratégico y financiero del negocio, los manuales de procesos, el marco legal y el plan de expansión.

Asimismo, señalaron que si bien la marca es muy importante, la clave del éxito está en el modelo, que sea escalable, replicable, consistente, que tenga sinergias, que sea transversal, que permita manejar variables de tiempo y espacios.

Otros temas abordados se relacionaron con los modelos de franquicia, cómo mejorar las oportunidades de éxito y el contrato de franquicia.